

# CALENDRIER FORMATIONS CMA LYON SEPTEMBRE - DÉCEMBRE 2017



## → TOUTES LES FORMATIONS SUR LYON EN UN CLIN D'OEIL

FORMATIONS	DURÉE	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
<b>CRÉATION ET TRANSMISSION D'ENTREPRISE</b>					
Préparer son projet de création / STAGE DE PREPARATION A L'INSTALLATION*	5 J			Nous consulter	
Préparer son projet de création / STAGE REPRENEUR	4 J			Nous consulter	
Transmettre son entreprise / BIEN VENDRE SON ENTREPRISE	2 J		9/10 et 16/10		

<b>STAGES MÉTIERS</b>					
Coiffure / LES EFFETS DE COULEUR : COUP D'ÉCLAT POUR VOS COUPES	1 J	11/09			
Coiffure / CHIGNONS CRÉATIFS	1 J			20/11	
Fleuristerie / NOËL COMMERCIAL	1 J			6/11	
Pâtisserie / BÛCHES DE NOËL REVISITÉES	1 J			6/11	
Pâtisserie / WEDDING CAKE	1 J		23/10		
Pâtisserie / CONFISERIES D'HALLOWEEN	1 J	18/09			
Métiers de bouche / SNACKING, TARTINES ET BURGERS	1 J	11/09			
Métiers d'Art / INFLUENCE DE L'ART SUR L'ARTISANAT D'HIER ET D'AUJOURD'HUI	6x2h les lundis soirs		9, 16/10, 13, 20, 27/11 et 11/12		

<b>COMPTABILITÉ - GESTION</b>					
Comptabilité / ORGANISATION COMPTABLE (INITIATION)	4 J			6, 7, 13 et 14/11	
Comptabilité / DEMARRER SA COMPTABILITE AVEC CIEL	3 J	12, 19 et 26/09			
Comptabilité / DEMARRER SA COMPTABILITE AVEC EBP	3 J			23, 30/11 et 7/12	
Gestion / LES BASES PRATIQUES D'UNE BONNE GESTION	1 J	28/09			
Gestion / BIEN GERER SON ENTREPRISE	2 J		19 et 26/10		
Micro-entrepreneur / BIEN GERER SA MICRO-ENTREPRISE	1 J		5/10		
Micro-entrepreneur / EVOLUTION ET SORTIE DE LA MICRO-ENTREPRISE	1 J		12/10		
Micro-entrepreneur / EBP AUTO-ENTREPRENEUR	1 J		26/10		14/12

<b>ORGANISATION ET DÉVELOPPEMENT PERSONNEL</b>					
Organisation / OPTIMISER SON ORGANISATION DU TRAVAIL	1 J	11/09			
Développement personnel / COMMUNIQUER AVEC AISANCE EN TOUTES CIRCONSTANCES	2 J			23 et 30/11	
Développement personnel / GERER SON STRESS POUR GAGNER EN EFFICACITE	2 J		10 et 17/10		

<b>GESTION DU PERSONNEL</b>					
Management d'équipe / MANAGER : GERER ET ANIMER SON EQUIPE	2 J	18 et 25/09			
Ressources Humaines / LA FONCTION DE MAITRE D'APPRENTISSAGE	1 J	25/09	9/10	6 ; 13 ; 20/11	1/12

<b>NOUVELLES TECHNOLOGIES &amp; OUTILS NUMÉRIQUE</b>					
Logiciels de communication / ILLUSTRATOR	3 J	15, 22 et 29/09			
Logiciels de communication / PHOTOSHOP	3 J		13, 20 et 27/10		
Conception assistée par ordinateur / MODELISATION 2D ET 3D AVEC SKETCHUP	3 J			23, 24/11 et 1/12	
Internet / GERER EFFICACEMENT LE REFERENCEMENT DE SON SITE	1 J		12/10		13/12
Internet / INITIATION A LA CREATION D'UN SITE INTERNET	3 J		5, 6 et 13/10		
Internet / CRÉER DES MINI-VIDEOS AVEC UN LOGICIEL GRATUIT EN LIGNE	2 J	11 et 18/09			
Communication / ANIMER ET DYNAMISER SA PAGE FACEBOOK	1 J		25/10		
Communication / DEVELOPPER SON ENTREPRISE AVEC LES RESEAUX SOCIAUX	2 J			7 et 14/11	

FORMATIONS	DURÉE	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
<b>LANGUES ÉTRANGÈRES</b>					
Anglais / ANGLAIS DEBUTANT	60 H en soirée			DE SEPTEMBRE 2017 À JUIN 2018	
Anglais / ANGLAIS FAUX DEBUTANT	60 H en soirée			DE SEPTEMBRE 2017 À JUIN 2018	
Anglais / ANGLAIS INTERMÉDIAIRE	60 H en soirée			DE SEPTEMBRE 2017 À JUIN 2018	
Anglais / ANGLAIS PERFECTIONNEMENT	60 H en soirée			DE SEPTEMBRE 2017 À JUIN 2018	
Anglais / ANGLAIS RELATION CLIENTELE	40 H en soirée			DE SEPTEMBRE 2017 À JUIN 2018	
Espagnol / ESPAGNOL DEBUTANT	50 H en soirée			DE SEPTEMBRE 2017 À JUIN 2018	
Espagnol / ESPAGNOL INTERMÉDIAIRE	50 H en soirée			DE SEPTEMBRE 2017 À JUIN 2018	
Espagnol / PERFECTIONNEMENT	50 H en soirée			DE SEPTEMBRE 2017 À JUIN 2018	

<b>JURIDIQUE ET RÉGLEMENTAIRE</b>					
Droit du travail / ACTUS EN DROIT DU TRAVAIL ET PAIE	1 J			9/11	
Protection sociale / LIQUIDATION DES DROITS A LA RETRAITE	1 J			6/11	
Juridique / ADAPTER UNE FORME JURIDIQUE A SON ACTIVITE	1 J		9/10		
Juridique / GARDER LA MAITRISE DE SON BAIL COMMERCIAL	1 J			6/11	
Hygiène et sécurité / TOUT SAVOIR SUR LA PENIBILITE	1 J				5/12
Hygiène et sécurité / HYGIENE ET SECURITE ALIMENTAIRE	2 J	12 et 19/09			5 et 12/12
Hygiène et sécurité / REDIGER VOTRE DOCUMENT UNIQUE D'EVALUATION DES RISQUES PROFESSIONNELS	2 J	28/09 et 5/10			

<b>DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL</b>					
Booster son chiffre d'affaires / NEGOCIER, CONVAINCRE, VENDRE EN FACE-A-FACE	2 J			20 et 27/11	
Booster son chiffre d'affaires / MIEUX CONNAÎTRE SON MARCHÉ	1 J	18/09			
Booster son chiffre d'affaires / TROUVER DE NOUVEAUX CLIENTS GRÂCE AU TELEPHONE	1 J		17/10		
Booster son chiffre d'affaires / INTERNET : AVOIR UN SITE VENDEUR	1 J		16/10		
Booster son chiffre d'affaires / REUSSIR SA COMMUNICATION COMMERCIALE	1 J		19/10		
Booster son chiffre d'affaires / REUSSIR UN SALON	1 J		24/10		
Booster son chiffre d'affaires / DEFENDRE SON PRIX	1 J		26/10		
Booster son chiffre d'affaires / VALORISER son POINT DE VENTE & OPTIMISER LA RELATION CLIENT	1 J		30/10		
Fiabiliser son développement / FIDELISER SA CLIENTELE	1 J			13/11	
Fiabiliser son développement / L'ACCESSIBILITE : UN VERITABLE ATOUT COMMERCIAL	1 J	4/09			
Fiabiliser son développement / AFFINER SA STRATEGIE	4 J		D'OCTOBRE 2017 À MARS 2018		
Fiabiliser son développement / FAIRE DE L'ECO-CONDUITE UN FACTEUR DE DÉVELOPPEMENT DE VOTRE ENTREPRISE	1 J	18 ; 19 ; 20 ; 21/09			
Export et International / DEVELOPPER UNE ACTION COMMERCIALE SUR LA SUISSE	1 J		19/10		
Export et International / PRIMO EXPORT	4 J			9, 23/11, 7, 21/12/2017 (matin) et 8/02/2018 (matin)	
Marchés publics / JURIDIQUE : REpondre AUX APPELS D'OFFRES	1 J	19/09			
Marchés publics / COMMERCIAL : SAVOIR GAGNER DES MARCHES PUBLICS	1 J	26/09			
Marchés publics / TECHNIQUE : LA REPONSE ELECTRONIQUE A DES MARCHES PUBLICS	1 J		3/10		

\* Possibilité de suivre ce stage en ligne

Retrouvez la mise à jour des formations sur [www.cmaformations.fr](http://www.cmaformations.fr)

