



## Mission commerciale Casablanca / Rabat ou Tanger (14 au 17 octobre 2018)

CONTACT :



**Laura Gasparoux**  
CRMA Auvergne-Rhône-Alpes  
[laura.gasparoux@crma-  
auvergnerhonealpes.fr](mailto:laura.gasparoux@crma-auvergnerhonealpes.fr)  
T. 04 72 44 13 36  
M. 06 88 06 77 29

Rendez-vous du **dimanche 14 au mercredi 17 octobre 2018** à **Casablanca/Rabat ou Tanger** pour votre **développement commercial au Maroc**. Découvrez le potentiel du pays et boostez vos exportations.



### PROGRAMME PREVISIONNEL :

#### Dimanche 14 octobre

##### Vol Lyon-Casablanca

Départ Lyon Saint Exupéry 17h45  
Arrivée Casablanca Mohamed V 19h30  
Transfert en bus à l'hôtel et dîner

#### Lundi 15 octobre

**Réunion de cadrage** économique et culturelle à Casablanca

##### 1 demi-journée de rendez-vous

individuels B2B à Casablanca/Rabat ou Tanger

#### Mardi 16 octobre

##### 1 journée de rendez-vous

individuels B2B à Casablanca/Rabat ou Tanger

#### Mercredi 17 octobre

##### Vol Casablanca-Lyon

Départ Casablanca Mohamed V 13h10  
Arrivée à Lyon Saint Exupéry 16h45

❖ Vous souhaitez :

- **Accroître vos ventes** sur un pays à fort potentiel.
- **Rencontrer des prospects qualifiés** lors de rendez-vous BtoB en entreprise organisés par notre partenaire, la Chambre Française de Commerce et d'Industrie du Maroc - CFCIM.
- **Développer rapidement vos opportunités d'affaires** sur un marché en pleine expansion.
- **Explorer et profiter des opportunités** à travers les accords signés par le Maroc avec les marchés de l'Afrique Subsaharienne.



## Mission commerciale Casablanca / Rabat ou Tanger (14 au 17 octobre 2018)

### CONTACT :



**Laura Gasparoux**  
CRMA Auvergne-Rhône-Alpes  
[laura.gasparoux@crma-  
auvergnerhonealpes.fr](mailto:laura.gasparoux@crma-auvergnerhonealpes.fr)  
T. 04 72 44 13 36  
M. 06 88 06 77 29

### LES NOMBREUSES OPPORTUNITES D'AFFAIRES AU MAROC :

- ❖ **Croissance** en 2017 : 4,2 % et projection pour 2019 : 4.0% (Source FMI).
- ❖ La **France est le deuxième pays fournisseur du Maroc.**
- ❖ Le **Maroc est le premier partenaire commercial de la France** en Afrique en volume global.
- ❖ **Secteurs activités porteurs** : agriculture, automobile, aéronautique, digital, secteur minier, énergie, agroalimentaire, BTP, environnement, assainissement et déchet.
- ❖ **Savoir-faire français reconnu**, lien privilégié entre les deux pays, le Français étant la langue des affaires.

### LES BONNES RAISONS DE PARTICIPER A CETTE MISSION

- ❖ **1,5 jours intenses de rendez-vous individuels B2B**
- ❖ **Mission clés en main**
- ❖ **Opportunité de réseautage**
- ❖ **Approche directe et pragmatique** vous permettant de rencontrer des **contacts pertinents**
- ❖ **Eligible à l'Assurance Prospection et A3P**

### MISSION PLUS, en amont et en aval de votre mission :

- ❖ Un rendez-vous avec votre Conseiller pour élaborer le cahier des charges et anticiper les aspects interculturels, le développement commercial, la logistique, la réglementation, la communication et le financement.
- ❖ Un entretien avec votre Conseiller et le Conseiller de la CFCIM en charge de l'organisation de votre programme de rendez-vous pour valider la démarche.
- ❖ Un suivi avec votre Conseiller au retour de la mission.

### TARIFS

Tarif*	Prix
Package Clés en main Casablanca + Rabat	3 200
Package Clés en main Tanger	2 800

### Le Package Clés en main comprend :

- Mission Plus
- Les rendez-vous BtoB
- Les vols Lyon - Casablanca aller/retour sur Royal Air Maroc aux dates spécifiées et horaires spécifiés
- Les transferts aéroport hôtel à l'arrivée et au départ
- Le taxi dans le cadre des RDV BtoB, l'hébergement, les dîners

\*Tarif préférentiel garanti pour les 20 premiers inscrits.

### PROGRAMME PREVISIONNEL :

#### Dimanche 14 octobre

#### Vol Lyon-Casablanca

Départ Lyon Saint Exupéry 17h45  
Arrivée Casablanca Mohamed V 19h30  
Transfert en bus à l'hôtel et dîner

#### Lundi 15 octobre

#### Réunion de cadrage économique et culturelle à Casablanca

**1 demi-journée de rendez-vous individuels B2B à Casablanca/Rabat ou Tanger**

#### Mardi 16 octobre

#### 1 journée de rendez-vous

individuels B2B à Casablanca/Rabat ou Tanger

#### Mercredi 17 octobre

#### Vol Casablanca-Lyon

Départ Casablanca Mohamed V 13h10  
Arrivée à Lyon Saint Exupéry 16h45



## Mission commerciale Casablanca / Rabat ou Tanger (14 au 17 octobre 2018)

### CONTACT :



#### Laura Gasparoux

CRMA Auvergne-Rhône-Alpes

[laura.gasparoux@crma-  
auvergnerhonealpes.fr](mailto:laura.gasparoux@crma-auvergnerhonealpes.fr)

T. 04 72 44 13 36

M. 06 88 06 77 29

### BON DE COMMANDE\*\*

Je soussigné(e) (nom, prénom) : \_\_\_\_\_

Fonction : \_\_\_\_\_

Nom de l'entreprise : \_\_\_\_\_

N° Siret : \_\_\_\_\_

Activité : \_\_\_\_\_

Effectif : \_\_\_\_\_

CA Global : \_\_\_\_\_ CA Export : \_\_\_\_\_ CA Maroc : \_\_\_\_\_

Participant (nom, prénom) : \_\_\_\_\_

E-mail (pour contact dossier) : \_\_\_\_\_

Adresse : \_\_\_\_\_

Code Postal : \_\_\_\_\_ Ville : \_\_\_\_\_

Téléphone : \_\_\_\_\_ Portable : \_\_\_\_\_

### A Régler 2 fois sans frais

Merci de retourner ce bon de commande signé, accompagné de **2 chèques\*\*\***,  
de 50% chacun du montant dû, **avant le vendredi 27 juillet 2018** :

### PROGRAMME PREVISIONNEL :

#### Dimanche 14 octobre

#### Vol Lyon-Casablanca

Départ Lyon Saint Exupéry 17h45

Arrivée Casablanca Mohamed V 19h30

Transfert en bus à l'hôtel et dîner

#### Lundi 15 octobre

Réunion de cadrage économique  
et culturelle à Casablanca

**1 demi-journée de rendez-vous**

individuels B2B à

Casablanca/Rabat ou Tanger

#### Mardi 16 octobre

**1 journée de rendez-vous**

individuels B2B à

Casablanca/Rabat ou Tanger

#### Mercredi 17 octobre

Vol Casablanca-Lyon

Départ Casablanca Mohamed V 13h10

Arrivée à Lyon Saint Exupéry 16h45

Casablanca/Rabat	<b>CCI NORD ISERE</b> Angélique CONTAMIN 5 rue Condorcet - CS 20312 - 38093 - VILLEFONTAINE 04 74 95 24 23 <a href="mailto:a.contamin@nord-isere.cci.fr">a.contamin@nord-isere.cci.fr</a>
Tanger	<b>CPME Auvergne-Rhône-Alpes</b> Marie-Laure LEMAÎTRE 55 Rue du Sergent Michel Berthet - 69009 LYON 04 72 53 74 74 <a href="mailto:mllemaitre@cpmerhone.fr">mllemaitre@cpmerhone.fr</a>

*\*\*Conditions de participation : Inscription et paiement du solde au préalable obligatoire. Conditions d'annulation : La CCI se réserve le droit d'annuler ou reporter cette mission jusqu'à une semaine avant la date prévue. « Conformément à la loi Informatique et Liberté du 6 janvier 1978 modifiée par la loi du 6 août 2004, vous disposez d'un droit d'accès, de modification, de rectification et de suppression des données vous concernant et d'un droit d'opposition à l'utilisation ultérieure de ces données ».*

*\*\*\*Le premier chèque sera encaissé à la commande et le deuxième avant le départ.*

Date : \_\_\_\_\_

Signature, précédée par la mention « lu et approuvée »,

Cachet de l'entreprise :



## Mission commerciale Casablanca / Rabat ou Tanger (14 au 17 octobre 2018)

### CONTACT :



**Laura Gasparoux**  
CRMA Auvergne-Rhône-Alpes  
[laura.gasparoux@crma-  
auvergnerhonealpes.fr](mailto:laura.gasparoux@crma-auvergnerhonealpes.fr)  
T. 04 72 44 13 36  
M. 06 88 06 77 29

### PROGRAMME PREVISIONNEL :

#### Dimanche 14 octobre

##### Vol Lyon-Casablanca

Départ Lyon Saint Exupéry 17h45  
Arrivée Casablanca Mohamed V 19h30  
Transfert en bus à l'hôtel et diner

#### Lundi 15 octobre

##### Réunion de cadrage économique et culturelle à Casablanca

**1 demi-journée de rendez-vous  
individuels B2B à  
Casablanca/Rabat ou Tanger**

#### Mardi 16 octobre

##### 1 journée de rendez-vous

individuels B2B à  
Casablanca/Rabat ou Tanger

#### Mercredi 17 octobre

##### Vol Casablanca-Lyon

Départ Casablanca Mohamed V 13h10  
Arrivée à Lyon Saint Exupéry 16h45

### 1. Information et confidentialité

**1.1** Pour la bonne réalisation de la prestation décrite ci-dessus, le client s'engage à transmettre à son conseiller toutes les informations commerciales nécessaires à la bonne réalisation de la mission (tarifs, prix, questionnaire de préparation etc...). Le client précisera si ces documents sont transmis à titre confidentiel ou s'ils sont destinés à être remis aux partenaires potentiels.

**1.2** Le conseiller, CCI Nord Isère et CPME Auvergne-Rhône-Alpes s'engagent à prendre les mesures nécessaires, notamment vis-à-vis de son personnel, pour que soient maintenus confidentiels les informations et documents de toute nature, relatifs au client, qui lui sont communiqués pour ou à l'occasion de la réalisation de la prestation. De la même manière, elle s'oblige à traiter comme strictement confidentiels les résultats de sa prestation, sauf autorisation spéciale et écrite du client.

**1.3** Le conseiller CCI Nord Isère et CPME Auvergne-Rhône-Alpes pourront mentionner le nom du client dans ses références commerciales.

### 2. Conditions d'annulation de la prestation

**2.1** Du fait de la CCI Nord Isère et CPME Auvergne-Rhône-Alpes en tant qu'organisateur de la mission : postérieurement à la diffusion de la proposition commerciale et quelles qu'en soient les causes, la CCI Nord Isère et CPME Auvergne-Rhône-Alpes se réservent le droit d'annuler ou de reporter la prestation. Une information écrite sera adressée aux sociétés inscrites et la somme versée sera remboursée, à l'exclusion de tout dommage et intérêts supplémentaires.

**2.2** Du fait du client : en cas d'annulation de sa commande de fournitures et prestations, le client sera tenu d'en avertir par écrit, en conservant une preuve de l'envoi, préalablement et rapidement, son conseiller, la CCI Nord Isère et CPME Auvergne-Rhône-Alpes. Dans ce cas, la CCI Nord Isère et la CPME Auvergne-Rhône-Alpes, à leur seule initiative, seront en droit, soit de réclamer le règlement immédiat de toutes les fournitures et services commandées au prorata de leur exécution, soit de conserver les sommes versées par le client au titre d'indemnité pour annulation de la commande, sans que, dans aucun des cas précités, la CCI de région ni les CCI territoriales ne puissent être tenues responsables à aucun titre.

### 3. Assurances

La CCI Nord Isère et CPME Auvergne-Rhône-Alpes n'assument aucune responsabilité en ce qui concerne les risques, dommages, accidents de toute nature pouvant survenir à l'occasion de la mission. La société est invitée à souscrire toutes les assurances nécessaires.

### 4. Droit applicable et contestation/litige

L'interprétation et l'application des conditions générales et particulières de participation à des missions à l'étranger sont soumises au droit français.

Toute contestation ou tout litige donnera lieu à la recherche d'une solution amiable. En cas de contentieux, les tribunaux compétents seront ceux du ressort de la circonscription de la CCI Nord Isère et CPME Auvergne-Rhône-Alpes.